

GCF-14, GCF-15, GCF-16, GCF-17 & GCF-17-A, VCF-3, VDCF-3)

DATE: 09.06.2023

MAXIMUM MARKS: 100

TIMING: 3 Hours

BUSINESS LAW & BUSINESS CORRESPONDENCE & REPORTING

Question No. 1 is Compulsory. Answer any four question from the remaining five questions. Wherever necessary, suitable assumptions should be made and disclosed by way of note forming part of the answer.

Working Notes should form part of the answer.

Question 1:

- (a) XY को 100 टन तेल बेचने को सहमत होता है निम्न मामलो में वैधानिक स्थिति की विवेचना कीजिए—
- (a) यदि X जो सिर्फ नारियल तेल का डीलर है 10,000 रु. प्रति टन की दर पर बेचने का निर्णय लेता है।
- (b) यदि X नारियल तेल का डीलर है और मूल्य Z द्वारा निर्धारित किया जायेगा।
- (c) यदि X नारियल तेल का डीलर है व 10,000 रु. प्रति टन या 11,000 रु. प्रति टन पर विक्रय करने को सहमत होता है।
- (d) यदि X नारियल तेल व सरसो के तेल का डीलर है।

(4 Marks)

- (b) एक कम्पनी के पार्षद सीमा नियम कम्पनी पंजीकार का पंजीकरण के लिए प्रस्तुत किया गया और पंजीकार ने निगमन का प्रमाण-पत्र कम्पनी को जारी कर दिया। सभी वैधानिक औपचारिकताएँ पूरी कर लेने के बाद कम्पनी अपने उद्देश्य वाक्य के अनुरूप कार्य करना आरम्भ कर दिया जो कि स्पष्ट रूप में अवैधानिक व्यवसाय था। कम्पनी का कहना है कि उसके व्यापार की प्रकृति और स्वरूप में नहीं जाया जा सकता है क्योंकि उसका निगमन निश्चयात्मक है। इस प्रश्न का उत्तर दीजिए कि क्या कम्पनी का मत ठीक है या नहीं।

(4 Marks)

- (c) श्रीमान यादव ने अपने कर्मचारियों की वर्दी बनाने के लिए विवेक से गहरे नीले रंग का कपड़ा तो खरीदा परंतु उसे खरीदी का उद्देश्य नहीं बताया। लेकिन जब कर्मचारियों द्वारा वर्दी को पहना गया तो वर्दी सही उपर्युक्तता की नहीं निकली। हालाँकि इस बात का साक्ष्य था कि कपड़ा टोपी, बूट व गाड़ी का अस्तर बनाने के लिए उचित था। क्या श्रीमान यादव वस्तु विक्रय अधिनियम के अर्न्तगत नुकसान भरपाई के हकदार है?

(4 Marks)**Question 2:**

- (a) LLP व सीमित दायित्व कम्पनी के मध्य अन्तर बताएँ?

(6 Marks)

- (b) एल.एस.आर. प्राईवेट लि. लखनऊ के पार्षद सीमानियमों में दिये गये उद्देश्य वाक्य में उसे फल तथा सब्जियों में व्यापार करने के लिए अधिकृत किया गया था, लेकिन कम्पनी ने एक मि. जे. के साथ साझेदारी करके स्टील का व्यापार किया तथा घाटा होने के कारण मि. जे. के प्रति उसकी देनदारी हो गयी। बाद में कम्पनी ने मि. जे. के प्रति अपनी देनदारी से इंकार कर दिया और यह तर्क दिया कि उसका और कम्पनी की साझेदारी शक्ति बाह्य थी। कम्पनी द्वारा जे. को किये गये इंकार की वैधता की जांच कीजिए। अपने उत्तर के समर्थन के कारण बताइए।

(6 Marks)**Question 3:**

- (a) M ने यह वायदा किया वह N उसकी सेवा के लिए भुगतान करेगा पर सेवा M की इच्छा के अनुसार उचित तथा न्यायपूर्ण होगी और वह ही इसका निर्णय करेगा। भुगतान मिलने पर N उस भुगतान से

सन्तुष्ट नहीं होता है और वह M के विरुद्ध दावा करना चाहता है यह निर्णय करो कि क्या N, M पर भारतीय अनुबंध अधिनियम, 1872 के प्रावधानों के अनुसार दावा कर सकता है।

(2 Marks)

- (b) Mr. X ने अपने किसी परिचित के साथ मिलकर गरीब बच्चों को पढ़ाने के लिए धारा 8 में एक कम्पनी बनाई। केन्द्र सरकार ने कम्पनी को धारा 8 में पंजीकृत करने के लिए लाईसेन्स जारी कर दिया। केन्द्र सरकार ने कम्पनी को खूबसारी धन राशि दी और जनता ने भी कम्पनी के उद्देश्य को ध्यान में रखते हुए खूबसारा दान दिया। बाद में कम्पनी अपने उद्देश्य से भटक गई और जब केन्द्र सरकार ने यह पाया तो केन्द्र सरकार ने कम्पनी का लाईसेन्स रद्द कर दिया। कम्पनी को आदेश दिया कि लड़कियों के संरक्षण का कार्य करने वाली कम्पनी के साथ उसका विलयन किया जाये। कम्पनी अधिनियम 2013 के प्रावधानों के अनुसार बतायें क्या केन्द्र सरकार के आदेश सही है?

(5 Marks)

- (c) एक नीलामी विक्रय में C ने P की एक वस्तु के लिए सबसे ऊँची बोली लगाई। निम्नलिखित वैकल्पिक मामलों में प्रत्येक की कानूनी स्थिति बताइए:
- Case (a) यदि C हथौड़ा गिरने से पहले अपनी बोली वापिस ले ले, जबकि एक शर्त थी कि की गई बोली वापिस नहीं हो पाएगी।
- Case (b) P यदि उच्चतम बोली लेने से अस्वीकार कर दे और विक्रय न्यूनतम कीमत से प्रभावित नहीं था।
- Case (c) यदि P अपने आधार पर A और B को बोली लगाने के लिए नियुक्त करे, जबकि उसने ऐसा अधिकार सुरक्षित नहीं रखा।
- Case (d) यदि C वस्तु ले जाने के लिए अधिकृत है, निम्न शर्तों पर:
- (1) वह मूल्य के लिए चैक चुकायेगा।
 - (2) स्वामित्व तब हस्तान्तरित होगा, जब चैक clear होगा।
- चैक प्रस्तुत करने पर अनादृत हो गया, परन्तु उससे पहले C वह सामान Z को बेच चुका था।
- Case (e) जब विक्रय न्यूनतम कीमत से प्रभावित न हो और नीलामीकर्ता सम्पत्ति की उच्चतम बोली लगाने वाले व्यक्ति को विक्रय कर दे। (वह कीमत न्यूनतम कीमत से कम हो और बाद में वह वस्तु देने से मना कर दे)।

(5 Marks)

Question 4:

- (a) मि. M मि. N और मि. P एक फर्म में साझेदार हैं, जो रेफ्रिजरेटर का व्यवसाय करते हैं। मि. P 1 अक्टूबर 2018 को साझेदारी फर्म से सेवानिवृत्त होता है, परन्तु सार्वजनिक सूचना नहीं देता है। उसके सेवानिवृत्त होने के बाद मि. M मि. N एवं मि. P एक व्यावसायिक मेले में जाते हैं और एक आधुनिक तकनीक वाला रेफ्रिजरेटर की जानकारी लेते हैं। मि. X जो कि आधुनिक तकनीक वाले रेफ्रिजरेटर की जानकारी देता है, व मि. P के वार्तालाप से प्रभावित होता है, और उसकी फर्म का विजिटिंग कार्ड मानता है। विजिटिंग कार्ड पर मि. P का नाम साझेदार के रूप में वर्णित होता है, जबकि वह सेवानिवृत्त हो चुका है। मि. X कुछ रेफ्रिजरेटर फर्म को भिजवाता है, परन्तु उस फर्म से पैसा नहीं मिल पाता है। अब मि. X सम्पूर्ण राशि फर्म के साथ-साथ मि. P से भी वसूल करना चाहता है। साझेदारी अधिनियम 1932 के प्रावधानों अनुसार बताइये क्या मि. P मूल्य चुकाने के लिए उत्तरदायी है।

(4 Marks)

- (b) A, B तथा C एक साझेदारी फर्म ABC & Company में साझेदार हैं। फर्म फर्नीचर का व्यापार करती है। A के पास माल खरीदने तथा बेचने का अधिकार है और B के पास खातों की देखभाल करने का

अधिकार है व C के पास कानूनी विषय वस्तु को देखने का अधिकार है। हाल ही में उन्होंने आपसी सहमति से यह तय किया है कि A अब लेखा पुस्तकें देखेगा व B की माल की खरीद और बिक्री करेगा। परन्तु Mr. M को इस अनुबन्ध के बारे में पता नहीं है और उसने साझेदार A को फर्नीचर का माल उधार बेच दिया और उस साझेदार A ने वह माल किसी अन्य को बेच दिया। साझेदारी अधिनियम 1932 के अनुसार बतायें कि क्या M अपने माल का पैसा फर्म से ले सकता है? क्या अपना उत्तर अलग होगा यदि M को इस अनुबन्ध के बारे में पता होता?

(5 Marks)

- (c) A, B, C एक फर्म में साझेदार हैं। A का लाभ में 20 प्रतिशत हिस्सा है। A सेवानिवृत्त होता है और उसके 15 दिन बाद उसकी मृत्यु हो जाती है। B व C बिना खातों को, निपटारा किए व्यवसाय जारी रखते हैं। A के वैधानिक उत्तराधिकारियों के अधिकार बताएं।

(3 Marks)

Question 5:

- (a) P नीलामी द्वारा Q को एक घोड़ा बेचता है जो P जानता है कि अस्वस्थ है। निम्न परिस्थितियों में क्या समझौता वैध है बतायें –
- यदि P, Q को घोड़े की अस्वस्थता के बारे में कुछ नहीं बताता
 - यदि P, Q को कुछ नहीं बताता व P, Q की पुत्री है।
 - यदि Q, P से कहता है कि यदि तुम मना नहीं करोगे तो मैं मान लूंगा कि घोड़ा स्वस्थ है। P कुछ नहीं कहता है।

(6 Marks)

- (b) सरस लिमिटेड कम्पनी की कुल पूंजी 1 करोड़ रु. है जिसमें 8 लाख समता अंश 10 रु. वाले पूर्ण प्रदत्त हैं और 2 लाख संचयी अधिमान अंश 10 रु. वाले पूर्ण प्रदत्त हैं। जीवन प्राइवेट लिमिटेड और सूधीर प्राइवेट लिमिटेड ने 3 लाख तथा 50 हजार समता अंश क्रमशः सरस प्राइवेट लिमिटेड में ले रखे हैं। जीवन प्राइवेट लिमिटेड तथा सूधीर प्राइवेट लिमिटेड दोनों पीयूष प्राइवेट लिमिटेड की सहायक कम्पनियां हैं। कम्पनी अधिनियम 2013 के अनुसार बताइये क्या सरस प्राइवेट लिमिटेड पीयूष प्राइवेट लिमिटेड की सहायक कम्पनी है? क्या आपका उत्तर अलग होगा यदि पीयूष प्राइवेट लिमिटेड सरस प्राइवेट लिमिटेड के 9 में से 8 निदेशकों को नियुक्त करने का अधिकार रखती है?

(6 Marks)

Question 6:

- (a) सुश्री आर के पास एक दोपहिया वाहन है जिसे उन्होंने बिक्री या वापसी के आधार पर अपनी मित्र सुश्री के को सौंप दिया। एक सप्ताह के बाद भी सुश्री के ने न तो वाहन लौटाया और न ही इसके लिए भुगतान किया। इसके बजाय उसने ऋण प्राप्त करने के लिए श्री ए को वाहन गिरवी रख दिया। सुश्री आर अब मिस्टर ए से दोपहिया वाहन का दावा करना चाहती है। क्या वह सफल होगी?
- माल की बिक्री अधिनियम, 1930 के प्रावधानों के संदर्भ में जांच करें कि सुश्री आर के लिए क्या सहारा उपलब्ध है?
 - क्या आपका उत्तर अलग होगा यदि यह स्पष्ट रूप से प्रदान किया गया था कि वाहन सुश्री आर की संपत्ति बनी रहेगी जब तक कि कीमत का भुगतान नहीं किया जाता है?

(6 Marks)

- (b) धारा 8 कम्पनी के महत्वपूर्ण बिंदु क्या हैं जो अन्य कम्पनियों के लिए लागू नहीं हैं? कम्पनी अधिनियम, 2013 के प्रावधानों के संदर्भ में संक्षेप में व्याख्या करें।

(6 Marks)

PAPER : BUSINESS CORRESPONDENCE & REPORTING

The Question Paper comprises of 5 questions of 10 marks each.
Question No. 7 is compulsory. Out of questions 8 to 11, attempt any three.

SECTION-B : BUSINESS CORRESPONDENCE & REPORTING (40 MARKS)**Question 7:**

(a) Read the passage carefully and answer the questions that follow:

Three years ago, technophobic Sushmi Ghosh refused to exchange her feature phone for a smart phone. But last month, the 45-years-old high schoolteacher ordered a front-loading washing machine through an e-retailer's app on her iPhone. "I was pleasantly surprised," she said, "It was not only delivered in a day but also installed immediately. I didn't have to walk to a shop in this heat. I saved some money too because I bought it during a sale." Online sales of large appliances have boomed in the past two years as e-retailers have addressed buyers' delivery and installation concerns. While they also offered discounts earlier, delivery took days and installation was another waiting game, with further uncertainty about warranty.

During its recently concluded sale, Amazon claimed in the first day it sold around half (20,000 units) of the average daily TV sales in India. "There has been a huge shift in the number of brands that want to do business with us," said Manish Tiwary, VP (category management), Amazon India. Some manufacturers have even teamed up with e-retailers to offer TVs, refrigerators and washing machines with specific features. "This helps bring down prices," said Sandeep Karwa, head of large appliances at Flipkart. From being a negligible part of its business, the large appliances category has become one of the top three earners for Flipkart. It acquired Jeeves, a repair services and maintenance company, for providing after-sales services. At present, Flipkart offers one-day delivery on 72% of large appliances through 10 dedicated warehouse. "We are working on a pilot that will enable installation of 70% of our large appliances at the time of delivery," said Karwa. Exchange offers and financing options provided by e-retailers have also pushed sales. "During our last sale 35% of shoppers opted for no-interest EMIs," said Karwa. Amazon has also created a home services arm to synchronise delivery and installation of products. Amazon's Tiwary said, "We created our group of technicians who will get the installation done according to the convenience of the customer. In smaller towns, this is a big help since many brands don't have a robust presence." Amazon has nine warehouses from which it can reach 80% of the country. Most manufacturers, however, are tight-lipped about online sales as e-retailers' discounts and freebies eat into the margins of their brick-and-mortar dealers. While a spokesperson for LG turned down an interview request for this story, Samsung India did not reply to an email.

Ajay Seth, director of sales and service at Panasonic India, said, "It's still early days for online. Customers want to have a look and feel of the product before buying. Most of our online sales consist of small appliances." Companies such as BPL, Vu and TCL, which follow an online-first model, are optimistic, though of favourable response from buyers.. Devita Saraf, founder of Vu Technologies, which sells 40% of all TVs sold on Flipkart, said, "When I started selling Vu televisions we did a business of Rs. 35 crore in 2013-14. After going online, we ended 2016-17 at Rs 500 crore."

Q1. Sushma Ghosh says, "I was pleasantly surprised." She was surprised

- (a) By the promptness of the service for the washing machine.
- (b) Because she managed to save money while buying the washing machine.
- (c) By the warranty offered for the washing machine.
- (d) By the quick delivery and instant installation of the washing machine.

- Q2. Some manufacturers have even teamed up with e-retailers to
- (a) Give special discounts
 - (b) Have special sale offers on large appliances like T.V.s with specific features
 - (c) Get discounts from e retailers
 - (d) To give discounts to e retailers
- Q3. One of the top three earners of Flipkart is
- (a) Household goods
 - (b) Clothes brands
 - (c) Large appliances
 - (d) Mobile phones
- Q4. The two factors that are promoting sales of e retailers are
- (a) Exchange offers and easy financing options available.
 - (b) Quick delivery and good products.
 - (c) Ease of service and no disturbance of any kind.
 - (d) Many options to choose from and ability to view products from home
- Q5. Brick and mortar stores are affected by e retailers
- (a) Promoting their sales
 - (b) In no major way
 - (c) By starting a price war
 - (d) By eating into their profits

(5 x 1 M Each = 5 Marks)

(b) Read the Passage :

Recycling is simply the process of reusing the items from which utility can still be derived. It is important to recycle waste so that we can at least conserve some of our natural resources for the generations to come. Many products such as paper, cardboards, and cups come from trees. In fact trees are our natural assets: you can conserve trees by recycling the paper products as by doing so we can minimize the number of trees cut down a year. This is one form of waste recycling.

Recycling waste will not only save our natural resources but will also help save energy. By simply recycling an item or making a basic fix to it, we can save all the energy that would have been consumed in the process of making it. The same example can be taken with plastic items. A large amount of energy can be saved by simply reusing the plastic items. To recycle waste is to simply reduce pollution. By recycling plastic material, we can reduce air pollution as well as water pollution. Plastic factories produce a large amount of smoke while producing plastic material at same time; if we don't have a proper waste disposal system then those waste emissions will cause water pollution. Recycling helps reduce pollution too.

In simple words, recycling waste is essential for both the natural environment and humans. To sum up, recycling minimizes the need for raw materials so that the rainforests can be preserved. Great amounts of energy are used when making products from raw materials. Recycling requires much less energy and therefore helps to preserve natural resources. One needs to know the importance of recycling; at the same time being earth friendly can help make our planet a better place to live in.

- (i) Make Notes, using Headings, Subheadings and abbreviations whenever necessary.

(3 Marks)

- (ii) Write Summary

(2 Marks)

Question 8:

- (a) Explain Physical non-verbal communication:

(2 Marks)

- (b) Convert the following sentences into active voice:

- (i) A story was written on the wall by Rohit.
- (ii) A song was sung by Ravi.
- (iii) What was eaten by you for breakfast ?

(3 x 1 M Each = 3 Marks)

- (c) **Précis Writing**

Read the following passages and write a précis for the same.

There are approx. 6000 languages spoken worldwide. Out of them only some languages have script while others exist only in spoken form. Language diversity is common phenomena to the human. But Language death is equal to human death. In this regard, we need to work for language documentation, making new language policy, and new application to enhance the vitality of languages. A language is endangered when it is on a path toward extinction. Indeed, without proper documentation, a language that is extinct can never be revived. A language is in danger when its speakers cease to use it, use it in an increasingly reduced number of communicative domains, and cease to pass it on from one generation to the next. That is, there are no new speakers, adults or children. About 97% of the world's people speak about 4% of the world's languages; and conversely, about 96% of the world's languages are spoken by about 3% of the world's people (Bernard 1996: 142). Many indigenous peoples, associating their disadvantaged social position with their culture, have come to believe that their languages are not worth retaining. For linguist, each language is unique and each language is a unique expression of the human experience of the world. Thus, the knowledge of any single language may be the key to answering fundamental questions of the future. Every time a language dies, we have less evidence for understanding patterns in the structure and function of human language, human prehistory, and the maintenance of the world's diverse ecosystems. Raising awareness about language loss and language diversity will only be successful when meaningful contemporary roles for minority languages can be established, for the requirements of modern life within the community as well as in national and international contexts. External Specialists and Speech Communities External language specialists, primarily linguists, educators, and activists see their first task as documentation.

(5 Marks)

Question 9:

- (a) Body language speaks the truth while speaker may play with words to hide the truth, comment?

(2 Marks)

- (b) (i) Choose the word which best expresses the meaning of the given word :

SCINTILLATING

- (1) Smoldering
- (2) Glittering
- (3) Touching
- (4) Warming

(1 Mark)

- (ii) Select a suitable antonym for the word given under:

FIDELITY

- (1) Commitment
- (2) Inconstancy
- (3) Ambitious
- (4) Devotion

(1 Mark)

- (iii) Change the following sentence to indirect speech:
Varun Said, "Every Kid should learn coding".

(1 Mark)

- (c) You bought a printer a few days back from a leading chain of electronic stores. Now you found a few defects in its working. Write a letter to the dealer complaining about the problem and requesting him to rectify the problem or replace the printer.

(5 Marks)

Question 10:

- (a) Explain how listening for Understanding helps in communication.

(2 Marks)

- (b) (i) Change the sentence from Active to Passive Voice.
Question – The crew cleaned the entire stretch of highway.

(1 Mark)

- (ii) Change the sentence from Passive to Active Voice.
Question – The house was remodeled by the homeowners to help it sell.

(1 Mark)

- (iii) Change the following sentence to indirect speech.
Question – Socrates said, "Virtue is its own reward."

(1 Mark)

- (c) Write an article of about 250 words on the topic, "The Pros and cons of online education in India".

(5 Marks)

Question 11:

- (a) **Letter Writing**

Write a letter from xyz pvt ltd confirming the order placed and other details.

(5 Marks)

- (b) Explain verbal communication.

(3 Marks)

- (c) Change the following sentences to indirect speech.

- 1. She said, "I shall be taking a test."
- 2. The clerk asked his manager, "Shall I email this letter again, Sir?"

(2 Marks)

— ** —